

Weet je commerciële kansen om te zetten in duurzame groei en krijg je energie van het aansturen en ontwikkelen van een salesteam? Heb je affiniteit met en kennis van de agrarische sector? Voor ons salesteam zijn wij op zoek naar een fulltime:

Hoofd Sales

voor de agrarische sector



Over de positie:

Het salesteam van Schils richt zich op de wereldwijde verkoop van diverse diervoeders, met name melkvervangers voor jonge dieren. Als Hoofd Sales ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en realiseren van de commerciële strategie binnen Schils. Je geeft richting aan de verdere groei van onze organisatie en zorgt ervoor dat commerciële doelstellingen worden vertaald naar concrete resultaten. Je stuurt een team van Sales Managers aan en bent lid van het managementteam. Vanuit jouw marktkennis en ondernemerschap weet je kansen in de markt tijdig te signaleren en te benutten. Jouw belangrijkste verantwoordelijkheden:

- Ontwikkelen en uitvoeren van het commerciële beleid voor onze activiteiten
- Opstellen van commerciële en strategische plannen voor verschillende regio's en landen
- Aansturen, coachen en ontwikkelen van het salesteam
- Realiseren van omzet-, marge- en groeidoelestellingen
- Beheren en verder uitbouwen van relaties met key accounts en strategische prospects
- Signaleren van marktontwikkelingen en vertalen naar commerciële kansen
- Bijdragen aan product- en conceptontwikkeling op basis van klant- en marktbehoeften

Over jou:

Je bent een ondernemende en daadkrachtige commercieel manager die strategisch kan denken en resultaatgericht handelt. Je weet mensen te inspireren, richting te geven en mee te nemen in veranderingen. Verder voldoe je aan het volgende profiel:

- HBO of academisch werk- en denkniveau
- Kennis en ervaring in de agrarische sector
- Ervaring met commerciële strategie, accountmanagement en business development
- Ervaring in een leidinggevende commerciële functie
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Kennis van het Duits is een pré

Over ons:

Schils BV, onderdeel van de VanDrie Group, is één van de grootste internationale producenten van diervoeding wereldwijd. De voeders voor onder meer kalveren, biggen en lammeren hebben reststromen uit de zuivelindustrie als basis. Schils BV beschikt over een moderne productiefaciliteit in Sittard. Naast de eigen productie is Schils ook een belangrijke speler in de handel van verschillende diervoederingsrediënten welke voornamelijk in Europa verhandeld worden.

Ons aanbod:

Ga je bij Schils BV aan de slag, dan staat je een uitdagende functie in een dynamische, internationale organisatie te wachten. Wat je bij ons kunt verwachten?

- Een aantrekkelijk salaris passend bij de zwaarte van de functie, met doorgroeimogelijkheden en een vaste 13e maand;
- Goede secundaire voorwaarden (o.a. opleidingsmogelijkheden);
- Een sleutelpositie binnen een internationale en ambitieuze organisatie;
- Veel ruimte voor eigen initiatief en ondernemerschap;
- Hoge eisen stellen aan kwaliteit, streven naar vernieuwing en inspelen op steeds veranderende behoeften, dat is in een notendop de filosofie van onze onderneming;
- Samen met collega's werk je in een platte organisatie met korte lijnen aan de vereiste hoge kwaliteitstandaard van onze producten en diensten.

Interesse?

We kijken uit naar je CV en motivatie. Deze mogen gemaild worden naar vacatures@schils.com. Toch nog vragen? Neem contact op met Elke Arets via +31 464 599 996 of elke.aret@schils.com.